

# Inhaltsverzeichnis

<b>1</b>	<b>Einleitung: Ärzte haben andere Fragestellungen</b>	<b>1</b>
<b>2</b>	<b>Medizin im Wandel</b>	<b>5</b>
<b>3</b>	<b>Wertschätzende Kommunikation</b>	<b>11</b>
<b>4</b>	<b>Versicherungen</b>	<b>15</b>
4.1	Berufshaftpflicht und Privathaftpflicht	16
4.2	Rechtsschutzversicherung	19
4.3	Berufsunfähigkeitsschutz	21
4.4	Krankenversicherung	24
4.5	Unfallversicherungen	28
4.6	Hausrat	30
4.7	Wohngebäudeversicherung	32
4.8	Risikolebensversicherung	33
<b>5</b>	<b>Ärztliche Versorgungswerke in Deutschland</b>	<b>37</b>

<b>6</b>	<b>Vermögensaufbau für Mediziner</b>	41
	6.1 Konten und Liquiditätsströme	44
	6.2 Mittelfristige Anlagen	46
	6.3 Finanzierung	49
	6.4 Immobilien als Kapitalanlage	53
	Literatur	57
<b>7</b>	<b>Ausbildung und Entwicklungsstufen</b>	59
	7.1 Studium und Praktisches Jahr	59
	7.1.1 Auslandsfamulaturen oder Tertiale	60
	7.1.2 PJ Häuser	61
	7.2 Kleine Anekdote: Der Gucci Mops	63
	7.3 Einstieg als Assistenzarzt	64
	7.4 Der Weg zum Facharzt	68
	7.5 Fachrichtungen und deren ökonomische Perspektive	69
	Literatur	71
<b>8</b>	<b>Karrierestufen und klinische Entwicklung nach dem Facharzt</b>	73
	8.1 Funktions Oberarzt, Oberarzt, Leitender Oberarzt	73
	8.2 Chefarzt	74
	8.3 Ärztlicher Direktor oder Ärztlicher Geschäftsführer – Klinikvorstand	75
	Literatur	76
<b>9</b>	<b>Selbstständigkeit</b>	77
	9.1 Kleine Anekdote: Wie ein Kunde von mir zu seiner Praxis kam	77
	9.2 Niederlassung	79
	9.2.1 Rechtsformen	81
	9.2.2 Strategische Fragestellungen	83
	9.2.3 Kosten	85
	9.2.4 Ablauf	87

9.3	Ruhestandsplanung und Praxisverkauf	88
9.4	Ärzte im Ruhestand	90
	Literatur	91
<b>10</b>	<b>Steuerberater, Rechtsanwälte, Banker, Finanzmakler</b>	<b>93</b>