

Inhaltsverzeichnis

Autor und Autorin	VIII
Glossar	IX
Geleitwort	XII
Vorwort	XIV
1 Nachfolger gesucht	1
<i>Jürgen Althaus</i>	
2 Verkauf der Praxis an einen Tierarzt	5
<i>Jürgen Althaus</i>	
2.1 Einleitung	5
2.2 Die tierärztliche Praxis als Gegenstand der Veräußerung	7
2.3 Vorbereitung der Praxisübertragung	10
2.4 Vorvertrag/Letter of Intent	13
2.5 Notwendige vertragliche Regelungen des Praxiskaufvertrags	15
2.5.1 Gegenstand des Verkaufs	15
2.5.2 Kaufpreis	19
2.5.3 Übergabe der Praxis/Gefahrübergang	33
2.5.4 Forderungen/Verbindlichkeiten/Rechnungsabgrenzung	35
2.5.5 Garantieerklärungen des Verkäufers	36
2.5.6 Übergang der Arbeitsverhältnisse	38
2.5.7 Übertragung der Dauerschuldverhältnisse/Verträge	43
2.5.8 Praxismietvertrag	46
2.5.9 Übertragung der Patientenkartei/Datenschutz	48
2.5.10 Nachvertragliches Wettbewerbsverbot	51
2.5.11 Zustimmung des Ehegatten	54
2.5.12 Risiken zwischen Vertragsunterzeichnung und Übergabe der Praxis	55
2.5.13 Aufschiebende Bedingungen	56
2.5.14 Salvatorische Klausel	57
2.5.15 Mangelhaftigkeit der Tierarztpraxis und deren Folgen	58
2.5.16 Formerfordernisse	60

3	Verkauf der Praxis an einen Investor	63
	<i>Jürgen Althaus</i>	
3.1	Einleitung	63
3.2	Ablauf des Praxiskaufs	65
3.2.1	Vertragsanbahnung	66
3.2.2	Letter of Intent	67
3.2.3	Due Diligence	68
3.2.4	Vertragsentwurf	70
3.2.5	Übergabe/Vollzug	73
3.3	Berufsrechtliche Regelungen	74
3.4	Anstellungsvertrag	77
3.5	Mietvertrag	81
4	Verkauf eines Gesellschaftsanteils an einen Nachfolger	83
	<i>Jürgen Althaus</i>	
4.1	Grundkonstellation	84
4.2	Vertragliche Aspekte	84
5	Übertragung des Gesellschaftsanteils auf den Praxispartner	87
	<i>Jürgen Althaus</i>	
5.1	Gesellschaftsvertragliche Regelungen	88
5.2	Ausscheidensvereinbarung	90
6	Übergangskooperation	93
	<i>Jürgen Althaus</i>	
6.1	Sinn und Zweck einer Übergangskooperation	94
6.2	Gesellschaftsformen	95
6.2.1	Gesellschaft bürgerlichen Rechts	97
6.2.2	Partnerschaftsgesellschaft	102
6.2.3	Gesellschaft mit beschränkter Haftung	106
6.2.4	Neue Rechtsformen nach dem MoPeG	109
6.3	Vertragliche Regelungen	110
6.3.1	Gründung einer Gesellschaft	110
6.3.2	Einlagen	111
6.3.3	Geschäftsführung/Vertretung	112
6.3.4	Beschlussfassung/Entscheidungen	112
6.3.5	Gewinnverteilung	113
6.3.6	Ausscheiden	114
6.3.7	Abfindung	115
6.3.8	Wettbewerbsverbot	117
6.4	Übertragung von Gesellschaftsanteilen	119

7	Steuerliche Aspekte bei der Praxisnachfolge	123
	<i>Sarah Roghmans</i>	
7.1	Geschäftsveräußerung im Ganzen/Umsatzsteuer	123
7.1.1	Mitverkauf des Medikamentenbestandes/Umsatzsteuer	125
7.1.2	Weiterbeschäftigung des Praxisabgebers	126
7.1.3	Fehlerhafter Ausweis der Umsatzsteuer	126
7.1.4	Veräußerung einer Teilpraxis/Umsatzsteuer	127
7.1.5	Veräußerung von materiellem Praxisvermögen ohne Kundenstamm	131
7.1.6	Veräußerung immaterieller Praxisgüter	131
7.2	Ertragsteuerliche Steuervergünstigungen bei Veräußerungen	132
7.2.1	Überblick	132
7.2.2	Voraussetzungen für die Begünstigungen	132
7.3	Teileinkünfteverfahren (Veräußerung von Anteilen an Kapitalgesellschaften)	138
7.4	Besteuerung von laufenden und nachlaufenden Einkünften	139
7.5	Erwerb des Gesellschaftsanteils (Kapitalgesellschaft) durch einen Nachfolger	140
7.6	Ausgliederung einer Apothekengesellschaft	141

Anhang

Steuerrechtliche Hintergründe	145
Literatur	146
Sachverzeichnis	148